

Hand-out

The Golden Circle van Sinek

"ledereen weet wat hij doet, een gedeelte weet hoe hij het doet, maar weinigen weten waarom zij het doen" (Sinek, 2009).

Sinek ontwikkelde de Golden Circle voor ondernemers en organisaties die zich willen richten op inspirerend leiderschap. Geïnspireerde bedrijven beginnen volgens Sinek namelijk altijd bij why en werken zich zo een weg naar buiten naar de how en what.

Schooltalk is ontstaan vanuit de gedachte van de Golden Circle. In het onderwijs hebben we de neiging om te starten met het bedenken van de what (wat wil ik in de les, organisatie of het onderwijs doen?) met als resultaat dat we iets over het hoofd zien en niet de gewenste resultaten halen. Om elkaar beter te begrijpen en nader tot elkaar te komen moet je beginnen bij de kern (why) en werken naar een weg naar buiten (how what). De vraag moet dus eerst zijn: waarom doe ik wat ik doe in de klas, organisatie of het onderwijs?

Uitleg tool

In Schooltalk willen wij de Golden Circle net even anders inzetten. We gebruiken twee Golden Circles. Deze doorloop ie in drie verschillende fases. Je hebt de vrijheid om na elke fase te stoppen. Dit is afhankelijk van hoeveel tijd jullie als groep hebben om de tool te doorlopen. Kijk hiervoor naar de tijdsindicatie per fase. Na elke fase kan je je opbrengsten noteren en met elkaar delen.

Fase 1: Reflectie (90 minuten) Fase 2: Verdieping (60 minuten) Fase 3: Verbreden (40 minuten)







de kleurplaat tot een concrete what en how van een lastige situatie.

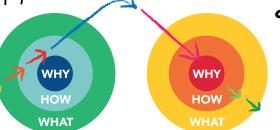




In fase 2 ga je hier samen over in gesprek en kom je met behulp van een aantal onderzoekende en verdiepende vragen naar een diepere betekenis van de kern van je handelen (why).







Overstijgende thema's

In de tool wordt gevraagd om aan de hand van overkoepelende thema's het gesprek aan te gaan. Hieronder vinden jullie een aantal thema's waar jullie uit kunnen kiezen:

- Didactiek
- Motivatie
- Klassenklimaat
- Curriculum
- Beroepsbeeld
- Diversiteit en Inclusie
- Grensoverschrijdend gedrag

Socratische houding

Om de **why** scherper te krijgen, raden wij aan om een socratische houding aan te nemen in de dialoog. Dingen die doorgaans vanzelfsprekend lijken, willen we ter discussie stellen. "Enkel hij die zichzelf kent, en weet dat hij niets weet, heeft ruimte voor werkelijke kennis," aldus Socrates.

Wat is een socratische houding?

De basis van een socratische houding is een vragende, onwetende, verwonderende en soms zelfs onbenullige houding. Onderzoeken in plaats van zeker weten en het niet weten durven te omarmen (Wiss, 2020). Door middel van Schooltalk willen wij jullie uitnodigen tot nadenken, uitleggen, aanscherpen, verdiepen, informatie verschaffen, onderzoeken en bovenal verbinden. Om dit gesprek op een juiste manier aan te gaan, vinden jullie in deze hand-out het recept voor een socratische houding en een aantal voorbeeldvragen die jullie kunnen inzetten tijdens het gesprek.

Recept voor een socratische houding:



- Nieuwsgierigheid als basis;
- Een flinke scheut onwetendheid;
- Een theelepel naïviteit;
- Een snufje wens tot verdieping;
- Een portie geduld;
- Oordelen bewaard in de koelkast;
- Leegte in je hoofd en openheid in ie ogen;
- Een pond empathische nulstand (Wiss, 2020).

Voorbeeldvragen:

- Wat is [...thema...] voor jou?
- Wat deed of doe je in de situatie op je tekening?
- Wat kan je al goed?
- Wat zou je graag willen op dat moment?
- Wanneer is [...thema...] voor jou geslaagd?
- Waarom is [...thema...] belangrijk voor jou?
- Waartoe leidt volgens jou [...thema...]?
- Welke gedachte zit daarachter?
- Hoe sluit dit aan bij jouw visie op het leven/onderwijs?
- Welke normen/waarden kun je hieraan koppelen?
- Waar ligt de basis van de gedachte? Waar komt dit vandaan?
- Wie van jouw collega's heeft deze expertise in huis?

Voorbeeld invullen de Golden Cirkel

Thema: Klassenklimaat

Voorbeeld:

heb ik ingekleurd omdat ik mezelf zie als een clown voor de klas. Hier-door creëer ik soms situaties waarin

Ik maak een grapje over mezelf voor de klas. Bijvoorbeeld over dat ik erg

Ik doe dit door mezelf niet te serieus te nemen en een informele wat ongedwongen sfeer te creëren.

Why: Ik doe dit omdat ik het belangrijk, Ik doe dit omdat ik het belangrijk, Ik doe dit omdat ik het belangrijk. gemak voelen en dat ze zich veilig

Thema: Formatief handelen







Sinek, S. (2009). Start with why: How great leaders inspire everyone to take action. Penguin. Wiss, E. (2020). Socrates op sneakers: Praktische gids voor het stellen van goede vragen. Ambo | Anthos.

2023 ©

Bedacht en ontwikkeld door:

Khalid Arbaj, Bilal Bernichi, Momo Bouzia, Michael Brink, Jenella Duijne, Jasper van Gennip, Erwin Janssen, Marije de Jong, Paula Koppes, Oumaima Oulad Si Omar, Berdien Rebel, Safouane Riani, Sander Riesener, Frans van Stockem.

> Illustratie en vormgeving: Janneke Quartel | www.qudio.nl

> > Mogelijk gemaakt door:





















